

Persönlich. Flexibel. Kompetent.

Seit 50 Jahren gehört die FRANK GmbH als eigentümergeführtes Unternehmen zu den führenden Anbietern im Kunststoffrohrmarkt. Wir entwickeln, produzieren und vertreiben Kunststoff-Rohrsysteme aus PE, PP, PVDF und ECTFE.



Wir suchen

Key-Account Manager (m/w) für unsere Abteilung Export in Mörfelden-Walldorf

Ihre Aufgaben

- Selbständiger Ausbau der bestehenden Key Account Kunden und aktive Erweiterung der Marktposition durch gezielte Akquise von Neukunden und Vertriebsaktivitäten für unser Leistungsspektrum
- Beratung, gemeinsame Erarbeitung und Umsetzung von technischen und kundenindividuellen Lösungen bis hin zur Projektrealisierung in enger Zusammenarbeit mit den Kunden und internen Fachabteilungen
- Ausbau der weltweit bestehenden Kontakte für eine neue Produktgruppe im Prozess der Kommerzialisierung
- Präsenz auf nationalen und internationalen Messen

Ihr Profil

- abgeschlossene technische Ausbildung oder kaufmännische Ausbildung mit gutem technischen Verständnis
- Begeisterungsfähigkeit für innovative Industrie-Produkte
- verkäuferische Fähigkeiten
- hervorragende Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift – weitere Fremdsprachenkenntnisse (bspw. Spanisch/Französisch) von Vorteil
- Einsatzbereitschaft und Reisefreudigkeit
- Eigenmotivation und unternehmerisches Denken und Handeln

Wir bieten unseren Mitarbeitern

- ein angenehmes Betriebsklima
- flache Hierarchien
- offene Kommunikation
- vielfältige, abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeiten

Motivierte und engagierte Mitarbeiter sind die Basis unseres Erfolgs. Bringen Sie sich, Ihre Fähigkeiten und Ideen ein und wachsen Sie mit uns!

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung! Bitte senden Sie diese mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an: bewerbung@frank-gmbh.de.